

Stellenangebot

Kundenberater (m/w/d) für unsere Messestandorte

Ganz Deutschland spricht über unsere Messen - sichere dir jetzt deine Perspektive bei uns!

Die FREITASMESSEN verstehen sich seit über einem Jahrzehnt als die Recruiting-Events für maßgeschneiderte Messekonzepte, die der Berufsorientierung dienen. Bei dem Mittelstand bis zum Global Player sind die FREITAS-MESSEN ein Begriff und das Recruiting Werkzeug der Personalabteilungen. Wir suchen Dich als Kundenberater mit dem Schwerpunkt Vertrieb für unsere Messestandorte in Festanstellung am Standort Osnabrück oder bei dir vor Ort. Wenn du deine Chance ergreifen möchtest, unseren zahlreichen Kunden die Messekonzepte zu erklären, bist du als Verstärkung unseres Teams im Vollzeitbetrieb genau richtig.

ABI Zukunft – Die wohl größte Berufsinformationsmesse für die Zeit nach dem Abitur

AUSBILDUNG 49 – Die größte Berufsorientierungsmesse für Stadt und Landkreis Osnabrück

JOBMEDI – Die wohl größte Berufsinformationsmesse für Gesundheit, Pflege & Soziales

Befreie dich von verkrusteten Systemen:

- Deine Erfahrung im Vertrieb / Verkauf ist bereits vorhanden?
- Deine Kommunikationsstärke überzeugt den Kunden mit Charme und Fachkenntnis?
- Du weißt genau, was der Kunde will und kannst ihm aufmerksam zuhören?
- Du schaffst es, den Raum zu füllen, in den du dich begibst?
- Du bist zielorientiert, arbeitest gern im Team und zeigst Eigeninitiative, um deine Ziele zu verwirklichen?
- Du bist neugierig und lernbereit?
- Du glänzt mit Loyalität, Pünktlichkeit und Verlässlichkeit?
- Du willst was Neues starten, um dich endlich verwirklichen zu können?

Dann ist jetzt dein perfekter Moment!

Dich erwarten:

- Angemessenes und zeitangepasstes Gehalt
- Umsatzbeteiligung ohne Revier- oder Kundenzuordnung
- Unbegrenzte Aufstiegschancen
- Eine fundierte Einarbeitung
- Krisenfeste Tätigkeiten durch branchenübergreifende Kundenstruktur in Festanstellung
- Deutschlandweite hohe Bekanntheitsgrade
- Geringer Erklärungsbedarf des Produktes
- Individuelle Produkt- und Verkaufstrainings
- Familiäre Unternehmenskultur & Wertschätzung
- Geregelte Arbeitszeiten
- Große, moderne Büroräume
- Gemeinsame Teamevents
- Eine Anstellung in Vollzeit
- Ein tolles, motiviertes Team, das dich von Anfang an unterstützt
- Zukunftsperspektiven, Entwicklungschancen und eine sichere Zukunft

Das sind deine optimalen Bedingungen:

- Die Einstellung überdurchschnittlich zu verdienen
- Mindestens 1 Jahr bereits Erfahrung im Verkauf / Vertrieb (wird bevorzugt)
- Du suchst eine Vollzeitstelle?
- Mit der richtigen Einstellung haben auch Berufsanfänger/-innen und Vertriebsunerfahrene eine Chance, denn alles andere kann man mit dem richtigen Willen lernen. Melde dich auch bei uns, wenn du Service- und Dienstleistungsorientiert arbeitest!

Es reicht nicht, nur eine Chance zu wollen, man muss sie erkennen und ergreifen. Lass uns darüber sprechen.

Für weitere Informationen steht dir **Julian Strotmann** unter der Telefonnummer: 0541/330 979-34 zur Verfügung. Deine Bewerbungsunterlagen sendest du uns unter Angaben deiner Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit ausschließlich per E-Mail an: j.strotmann@freitasmessen.de.

Wir freuen uns auf Dich! 😊